



Lehrinhalt

Zertifizierte/r Freedom Business Coach/-in

- 1. Die Bedeutung von Freedom Business**
 - Seriosität von Anfang an
- 2. Anwendung von Freedom Business bei privaten oder Unternehmer Kunden**
 - Das richtige Geschäftsmodell finden
 - Persönliches Coaching / Seminare / Onlinebusiness im Vergleich
 - Positionierung & Expertenstatus
- 3. Umsetzung für deinen Kunden**
 - Nische finden oder mit Vorhandenen zum Experten in deinem Bereich werden
 - Ziele setzen und die Nr.1 in deiner Branche werden
 - Zielgruppen finden & deren Probleme, Bedürfnisse identifizieren
 - Avatar erstellen zur grafischen Darstellung
 - Marketingbotschaft auf den Punkt gebracht
- 4. Wie erstelle ich ein Angebot**
 - Angebot auf Geschäftsmodell anpassen
 - Erste Kunden erreichen
 - Angebot an Bedürfnisse des Kunden anpassen
- 5. Arbeitsplatz- weltweit erreichbar**
 - Reisen und Arbeiten- Tools
 - Kundenmanagement
 - Online Coaching Programm aufbauen
- 6. Verkaufen ohne zu verkaufen**
 - Verkaufsskills
 - Mindsettraining
 - Authentisch und ehrlich verkaufen

7. Automatisierte Systeme aufbauen

- TOOLS & Prozesse

8. Außenwirkung verbessern

- Social Media Strategie
- Angebot kommunizieren

9. KOSTENLOS Kunden gewinnen

- Bezahlte Werbung (Facebook, Goolge, Youtube)
- Video-Funnel-Strategie
- Facebook-Gruppen-Strategie
- Value-Video-Strategie

10. Funnel optimieren und höhere Umsätze erwirtschaften

11. Stabiles Einkommen aufbauen

- Boni
- Experteninterviews
- Podcast
- YouTube

12. Automatisierte Onlinekurse/Bücher

- Content-Marketing
- SEO

13. Abschlussprüfung/prakt. Hausaufgabe